

---

---

**金融仲介機能の発揮に向けた取組み**  
**～金融仲介機能のベンチマーク～**  
(基準日:2019年3月末)

---

---



(旧 関西アーバン銀行)

## 1. 金融仲介機能の発揮に向けた基本的な考え方

- ◇ 当社は、関西みらいフィナンシャルグループが掲げる「関西の未来とともに歩む金融グループとして、お客さまとともに成長します。地域の豊かな未来を創造します。変革に挑戦し進化し続けます。」の経営理念に沿って、地域密着型金融を積極的に推進し、中小企業への経営支援に取り組んでいます。
- ◇ そして、地域密着型金融の推進におけるテーマ、「顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮」、「地域の面的再生への積極的な参画」、「地域や利用者に対する積極的な情報発信」の取り組みを更に強化し、中小企業への円滑な資金供給に努めるとともに、地域の活性化に貢献してまいります。

## 2. 事業性評価に向けた取組み

基準日:2019年3月

- ◇ 当社ではお客さまの財務分析・企業SWOT分析(内的・外的要因の強み・弱み)を通じて、お客さまの「お役に立つ」を合言葉に有益な情報を提案する『サンクス運動』を強力に推進し、多くのお客さまに事業性評価に基づく融資をご利用いただいています。
- ◇ 『サンクス運動』では、お客さまごとに「短期戦略」と「中長期戦略」を明確にし、財務分析・SWOT分析等からお客さまの経営課題を洗い出す当社独自ツールを活用することで、お客さまの事業内容や成長力をより深く理解し、課題解決に向けた有益なソリューション提案を実施しています。

事業性評価先(当行独自ツール活用先)への融資残高は14,752億円と事業性融資全体の65%を占めます。

### 共通ベンチマーク5

<事業性評価に基づく融資の状況>	平成29年3月末		平成30年3月末		平成31年3月末	
	(先数)	(億円)	(先数)	(億円)	(先数)	(億円)
事業性評価に基づく融資先数、残高	5,915	11,689	6,929	14,752	6,851	14,752
上記計数の全与信先数、残高割合	29.7%	51.9%	36.1%	65.1%	37.4%	65.1%

### 選択ベンチマーク14

<ソリューション提案先の状況>	平成29年3月末		平成30年3月末		平成31年3月末	
	(先数)	(割合)	(先数)	(割合)	(先数)	(割合)
ソリューション提案先数、割合※ (先数)	2,398	12.0%	2,037	10.6%	1,808	9.9%
ソリューション提案先残高 (億円)	6,256	27.8%	6,189	27.3%	5,808	25.6%

※全与信先数に占める割合

### 3. 地域のお客さまへの金融仲介機能の発揮

基準日：2019年3月

- ◇ 当社では、大阪府・滋賀県を中心に、関西圏(2府4県)全てに店舗を配置し、地域に根ざした営業に徹底して取り組んでいます。

全取引先のうち、約96%が関西圏(2府4県)のお客さまで、約83%が大阪府・滋賀県のお客さまであり、多くの地元のお客さまからお取引を頂いています。

- ◇ 創業期から再生期に至るまで、お客さまのライフステージに応じた最適かつ実効性のあるソリューションを「事業サポート」と位置付け、金融仲介機能の質の向上に努めた結果、一定の成果が上がりました。

#### 選択ベンチマーク1

<全取引先数と地域別取引先数の状況>	平成29年3月末		平成30年3月末		平成31年3月末	
	(先数)	(割合)	(先数)	(割合)	(先数)	(割合)
全取引先数	19,935	100.0%	19,188	100.0%	18,312	100.0%
うち関西圏(2府4県)	19,259	96.6%	18,524	96.5%	17,635	96.3%
大阪府・滋賀県	16,594	83.2%	15,925	83.0%	15,104	82.5%
大阪府	10,836	54.3%	10,359	54.0%	9,807	53.6%
滋賀県	5,758	28.8%	5,566	29.0%	5,297	28.9%

#### 独自ベンチマーク1

#### 選択ベンチマーク19・21

<事業サポートの取組み>	平成29年 3月末	平成30年 3月末	平成31年 3月末
	(先数)	(先数)	(先数)
事業サポート先数【独自1】	2,952	3,747	3,922
うち創業先への融資取組先	534	484	401
うち設備・不動産・M&A関連融資先	1,357	1,203	1,113
うちビジネスマッチング紹介先	510	1,646	2,226
うち事業承継支援先【選択21】	449	312	149
うちM&A支援先(累計)【選択19】	71	79	88

## 4. 広域ネットワークを活用したビジネスマッチング・産学官支援

基準日：2019年3月

- ◇ 当行は、販路拡大・調達先開拓・コスト削減等のさまざまな分野のお客さまニーズを本部で情報集約したうえで、関西圏(2府4県)全てに店舗を展開する広域ネットワークを活用し、ビジネスマッチングを支援しています。
- ◇ 産学官連携の取組みとして、大阪市との連携による事業化支援「大阪トップランナー育成事業」、地元中小企業と教育機関をマッチングし技術開発をサポートする「関西アーバン共同研究助成金」など、プロジェクト成功に向けた人的支援(担当コーディネーターの事業化サポート)および財務支援(助成金・融資支援)を実施しています。

### 独自ベンチマーク2

<ビジネスマッチングの取組み>	平成29年 3月末	平成30年 3月末	平成31年 3月末
	(件数)	(件数)	(件数)
ビジネスマッチング紹介件数	510	1,646	2,226
ビジネスマッチング成約件数	95	163	275

### 独自ベンチマーク3

<産学官連携に関する取組み>	平成29年3月末		平成30年3月末		平成31年3月末	
	(件数)	(百万円)	(件数)	(百万円)	(件数)	(百万円)
助成金拠出先/金額(当年度)	21	27	21	26	20	25
助成金拠出先/金額(累計)	55	73	76	99	96	123
融資実行先/金額(当年度)	5	280	2	32	1	1,000
融資実行先/金額(累計)	11	844	13	876	14	1,876