



ホームページでCMをご紹介します。

<http://www.resona-gr.co.jp/holdings/about/brand/omni.html>



いつでも使える(24時間365日振込可能)篇

なんでも話せる(土日祝日も相談可能)篇

いつでもうれしい(ポイントがたまる)篇

公式SNSで、様々な情報を発信しています。

リそな で 検索

LINE



リそなグループ  
アカウントID: resonagroup

Facebook



リそなグループ  
公式Facebookページ  
<http://www.facebook.com/resonagr/>

Twitter



リそなPR  
アカウントID: @resona\_pr  
リそな【公式】  
アカウントID: @re\_hitorigoto

YouTube



リそなグループ  
公式YouTubeチャンネル

リそな  
オフィシャルホームページ

<http://www.resona-gr.co.jp/resonya/>  
コミュニケーションキャラクター  
"リそな"のホームページです。



ホームページでリそなグループの  
ソーシャルメディア公式アカウントを  
ご紹介しています。



ご注意ください!

ソーシャルメディアや電子メールを使用しお客さまを偽のホームページへ誘導した後、ID・パスワード等の重要情報を入力させて取得するという悪質な詐欺事件が発生しております。当社の投稿や電子メールにおいて、インターネットバンキングのログイン画面に誘導し、ID・パスワード等の入力をお願いすることは一切ありませんのでご注意ください。

この冊子は、環境に配慮した  
用紙・インキを使用しています。



ほんと!  
コミュニケーション

HOT-COMMUNICATION

2016 ミニディスクロージャー



「あいあい」

店舗ネットワーク

法人のお客さまへ

個人のお客さまへ

CSR(企業の社会的責任)の取組み

地域経済の成長・活性化

リそなグループ  
近畿大阪銀行  
RESONA



# 「地域のお客さまにもっとも支持され、喜ばれる地域銀行」を目指します。

皆さまには日頃より近畿大阪銀行をお引立ていただきまして、誠にありがとうございます。

2015年度の関西経済は、海外経済の不確実性が高まるなか、原材料価格上昇や為替変動などの要因もあり、設備投資が力強さを欠くなど、年度後半にかけて不透明感が強まってきました。一方で、堅調を維持する業種や、訪日客数・インバウンド消費の広がりにより、今後の経済活動の拡大が期待されます。

このような環境のもと、当社はりそなグループの地域金融機関として、お客さまとの“絆”を大切にしたい地域密着型金融を積極的に推進し、お客さまの成

長支援を加速させることにより、お客さまの利便性向上や地域経済の活性化に取り組んでおります。

また、まちづくり、地域活性化、地域産業の競争力強化など地方創生に積極的に取り組んでおります。今後はさらに、地方公共団体や大学、専門機関と連携し、当社のソリューション機能をものづくり企業や創業期の事業者の皆さまへ提供することで、地元関西圏の活性化に貢献してまいります。

当社は、昨年12月に本社を「りそなグループ大阪本社ビル」に移転いたしました。グループ内の連携を一層強化し、従来にもましてスピード感のある、高品質で幅広い各種金融サービスの提供により、お客さまのお役に立てるよう努めてまいります。

これからも、地域に密着したお客さまとの親密なリレーションのある「近畿大阪銀行らしさ」を発揮しながら、本業を通じた地域社会への貢献と本業の枠を超えた地域社会への貢献を通じて「地域のお客さまにもっとも支持され、喜ばれる地域銀行」になるために、地元の皆さまに貢献できる施策を展開してまいります。

引き続き、皆さま方の一層のご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

2016年8月



株式会社 近畿大阪銀行 代表取締役社長 中前 公志

## 会社概要

商号	株式会社近畿大阪銀行	有人店舗数	120 店舗
本店所在地	大阪市中央区備後町2丁目2番1号	従業員数	2,127 人(単体)
設立	1950年11月	預金残高	3兆2,668億円 (譲渡性預金含む)
資本金	389億円	貸出金残高	2兆4,356億円
株主	株式会社りそなホールディングス		
(持株比率)	(100%)		

ホームページ <http://www.kinkiosakabank.co.jp/>

(2016年3月末現在)

## 財務ハイライト

	2014年3月期	2015年3月期	2016年3月期
預金(譲渡性預金を含む)	33,919	33,069	32,668
貸出金	25,557	24,741	24,356

	2014年3月期	2015年3月期	2016年3月期
業務粗利益	517	530	510
経費	△381	△386	△375
実勢業務純益*1	136	144	134
与信費用	△32	17	29
当期純利益	59	112	223

	2014年3月期	2015年3月期	2016年3月期
自己資本の額	1,768	1,480	1,540
リスク・アセット等*2	13,385	13,541	13,796
自己資本比率(%)	13.20	10.93	11.16

(※1) 実勢業務純益は、業務粗利益(信託勘定に係る不良債権処理額を除く)から人件費等の経費を差し引いたものであり、銀行本来の業務活動による利益を表しております。  
(※2) リスク・アセット等のうち、信用リスク・アセットの計測手法は、基礎的内部価格付手法(F-IRB)です。

当社の業務粗利益は、利ざやの縮小に伴う資金利益の減少等を債券関係損益の増加により、一部補完して、510億円(前期比△20億円)となりました。実勢業務純益は経費が改善したことにより134億円(前期比△9億円)となりました。当期純利益は、貸倒引当金の戻入、税効果会計の見直し等により223億円(前期比+110億円)となりました。

# 店舗ネットワーク

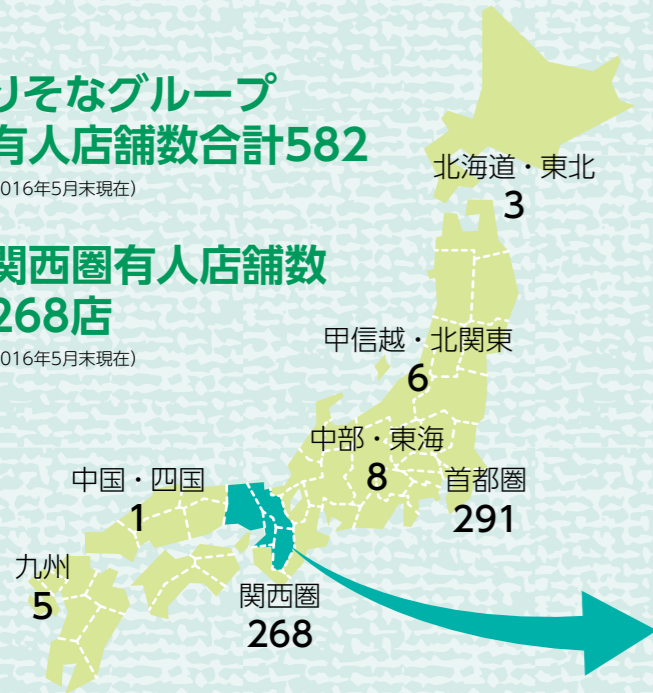


りそなグループ  
有人店舗数合計582

(2016年5月末現在)

関西圏有人店舗数  
268店

(2016年5月末現在)



りそなグループ内なら  
24時間365日当日振込!!

お客さま同士(法人・個人を問わず)の  
グループ内振込が24時間365日  
即時決済が可能です。

りそなグループの全国店頭  
窓口で各種手続きが可能!

りそなグループの全国窓口で  
普通預金取引(普通預金通帳共通化)や  
預金に関する各種諸届が可能です。

大阪府内をご利用いただける  
拠点数は837拠点!!

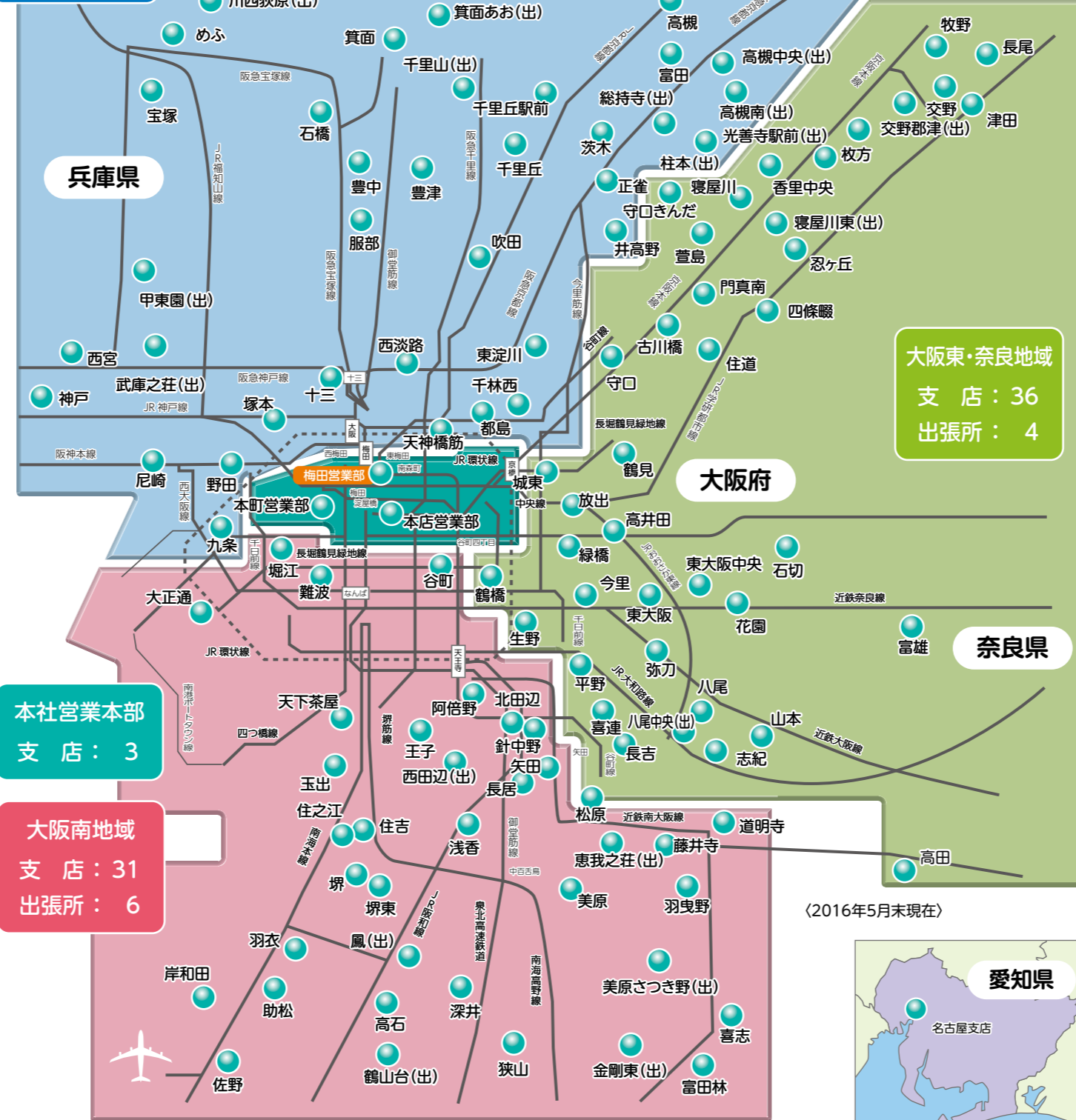
本支店、有人出張所214ヶ店、店舗外ATM246拠点、  
バンクタイムATM377拠点を含んでいます。(2016年5月末現在)



24時間365日、銀行のサービスを使いたい。  
休日に、ゆっくり相談したい。  
スマホで、サクッと済ませたい。  
お一人おひとりの想いに、きちんと向き合うために、  
銀行のカたちを変えていきます。  
“オムニバンク宣言”いつでも、どこでも、  
あなたの想いとつながる。  
りそなグループの新しい挑戦が始まります。  
※オムニとは、「あらゆる」「すべての」という意味です。

大阪北・兵庫地域

支店：28  
出張所：9



本社営業本部  
支店：3

大阪南地域  
支店：31  
出張所：6

大阪東・奈良地域

支店：36  
出張所：4

(2016年5月末現在)



大阪府下有人店舗  
106店舗  
関西地銀No.1

近畿大阪銀行では  
平日17時営業順次拡大中!!

近畿大阪銀行の窓口は  
平日17時まで営業しています。

※一部お取り扱いできない業務がございます。  
詳しくは当社ホームページまたは窓口までお問合せください。

近畿大阪銀行では  
休日もご相談いただけます!!



うめだプラザ なのか  
近畿大阪銀行

ご利用時間

【平日】  
11:00~19:00

【土・日・祝日】  
10:00~17:00

土・日・祝日もご相談・  
ご契約いただけます ※年末年始・GWは除く

近畿大阪銀行では  
何でも相談しやすい店舗  
作りを進めています!!

近畿大阪銀行では、昇降式カウンターや相談  
ブースを増設し、お客さまとじっくり相談できる  
店舗作りを進めています。  
また、耳が聞こえにくいお客さまが安心して相談  
できるよう、対話支援機「コミュニケーション」の導入など、  
バリアフリーへの取組みも進めています。

店舗ネットワーク



お客さまの問題を  
解決し続けて

**メインバンク企業数  
大阪地銀  
No.1**

(2015年12月 ※帝国データバンク調べ)

お客さまの事業規模・ステージ に応じたソリューションを提案します!!

**創業期**

創業するにはどうすればいいの?

- ・専門家のいる融資店で直接サポート
- ・創業スクール開催

資金を調達したい!

- ・創業者向けプロパーファンド(トライG)
- ・大阪信用保証協会連携型融資商品(テイクオフ)

各種サービスを受けたい!

- ・手数料免除
- ・金利優遇
- ・年会費免除

**成長期**

事業を拡大したい!

- ・ビジネスマッチング
- ・海外進出サポート(アジアネットワーク)
- ・M&A仲介サポート
- ・りそなの不動産営業部の紹介

資金を調達したい!

- ・近畿大阪機械担保ローン
- ・近畿大阪「成長支援」ファンド
- ・近畿大阪「ものづくり」応援ファンド

福利厚生を充実させたい!

- ・企業年金

**安定期 転換再生期**

資金を調達したい!

- ・シンジケートローン
- ・相対型コミットメントライン
- ・銀行保証付私募債

リスク管理を強化!

- ・保証ファクタリング

会社の将来を考えたい!

- ・事業承継サポート
- ・関連会社の活用
- ・M&A仲介サポート

**事業を拡大したい!**

**海外進出サポート(アジアネットワーク)**



**ビジネスマッチング**

- 銀行の枠組みを超えた経営課題・お悩みには、当社の業務提携先をご紹介し、課題解決をサポートします
- 販路拡大、仕入先拡大、外注先紹介などのニーズには専門スタッフ「営業協力コーディネーター」が直接お客さまをご訪問します

さらに、商談会・イベントの開催で  
お客さまのビジネスチャンスを創出!



第6回ネットワーク商談会 IN 大阪



フードセレクション2015

- 医療・介護分野では資金面のサポートだけでなく、専門スタッフを配置し医院やクリニックの開業や経営の支援を行います

**会社の将来を考えたい!**

**事業承継サポート**

■円滑に事業承継を行いたい

- ①現状把握 → 自社株評価による株価の把握
- ②ご提案 → 個別提案書による対策の検討
- ③りそなグループの商品

- 自社株承継信託 (りそな銀行の代理店として信託を活用したご提案ができます)
- 近畿大阪事業承継応援ファンド

■後継者候補を探し企業を存続させたい

- M&A → 従業員の雇用確保
- 取引先・技術等の引継ぎ
- 企業体質の強化

■福利厚生を充実させたい

- 企業年金 → 優秀な人材確保
- 勤務意欲の向上

法人のお客さまへ



お客さまの未来の暮らしを考え、  
ライフステージに応じた商品・  
ソリューションを提供します



お子さまの将来の  
ために備えます

- 教育応援ローン  
教育ローンと教育カードローン同時お申込みで  
最大800万円までお借り入れが可能です
- 保険の見直し  
教育費や、万一の時の家族の生活費など、  
将来のための保障が必要です

退職金を受け取られましたら、  
ぜひご相談ください

- 退職金きちんと運用プラン
- 保険、投資信託、国債、外貨預金
- リフォームローン

ご家族の  
ために

新社会人の銀行口座開設は近畿大阪銀行へ

- 新規口座「近畿大阪銀行スタートパック」
- クレジットカード
- VISAデビットカード
- カードローン

RESONA  
**U25**  
銀行割!

25歳以下なら誰でも\*  
りそなグループATM手数料  
りそなVisaデビットカード年会費  
0円

\*高校生・大学生は別途条件あり



就職

20代~

ご結婚  
ご出産



30代~

住宅  
購入

40代~



お子さまの  
進学・  
ご結婚

50代~

ご退職  
セカンド  
ライフ

60代~



結婚後の資産形成は  
大切です

- 定期預金、投資信託
- 積立預金、積立投資信託
- 学資保険
- DC個人型(個人型確定拠出年金)
- 医療・がん保険

豊富なラインナップでお客さまの住宅購入に  
必要な資金ニーズに合わせてご提案します

●住宅ローン

お気軽にご相談

センター19拠点

土日も営業  
「住宅ローンセンター」  
週7日営業  
「うめだプラザnanoka」

安心をプラス

疾病保障付団体信用保険  
オプションプラン

「セカンドオピニオンサービス」、  
「24時間電話健康相談サービス」が  
セットのうえ、「配偶者がん保障プラン」  
もお申込みいただけます

ポイントがたまる

住宅ローンのご利用で  
近畿大阪クラブポイントがたまります  
たまった近畿大阪クラブポイントは  
さまざまなポイントや  
マイルなどに交換できます

次の世代の方のために

●遺言信託

遺言についての事前のご相談から、  
遺言書の作成、保管、執行までをお手伝いします

遺言信託成約件数は全国地銀No.1

●相続手続き代行

相続に伴う種々の手続きについてのアドバイスおよび  
相続財産目録の作成相続手続きのお手伝いをさせていただきます

●りそなの教育信託

お孫さま等への教育資金贈与が1,500万円まで非課税になります

# CSR(企業の社会的責任)への取り組み

## 環境 近畿大阪銀行の森づくり



大阪府のアドプトフォレスト制度\*を活用し、交野市倉治自治区において「近畿大阪銀行の森づくり」活動を行っています。森林整備、植樹などを通じて里山保全・生物多様性保全を進めています。

\*大阪府が事業者(企業等)と森林の所有者の仲人になって森づくりへの参画を進めていく制度

## 次世代 リそなキッズマネーアカデミー



毎年夏休み期間を中心に、子ども向け金融経済教育「リそなキッズマネーアカデミー」を開催しています。クイズやゲームを通して、銀行の役割や社会の中での金の流れを学んでいただいています。近年、地域の企業・団体とのコラボレーション企画も多数開催しております。<写真は高槻警察署との合同企画>

## 地域 大阪をもっともっと元気にしたい! チャリティーコンサート



関西フィルハーモニー管弦楽団との共同コンサートを2011年から毎年開催しています。この取り組みは、地元文化を育成する仕組みを作り、多くの皆さまが音楽に触れる機会を提供しております。第7回目となる今回は、大阪府立豊中高等学校の吹奏楽部と関西フィルハーモニーとのコラボレーション演奏が実現しました。

## ダイバーシティ リそな Women's Council



女性従業員を支援する研修や制度をはじめ、女性社員の意見を直接経営に提言できる組織「リそなWomen's Council」の取り組みなど、誰もがイキイキと働ける職場づくりのために、ダイバーシティ・マネジメントの推進に取り組んでいます。

## Re:Heart倶楽部

2012年10月、リそなグループ発足10周年を機に、これまで私たちを支えてくださった地域社会にもっともっと貢献していこうと、ボランティア活動を推進する仕組みとして、Re:Heart倶楽部という活動をスタートしました。



### 「堺筋アメニティ・ソサエティ」清掃パレード 箕面あお商店連合会主催の夏祭り



# 地域経済の成長・活性化



## ■ ビジネス創造拠点「ビジネスプラザおおさか」の開設

2016年9月、地域社会の課題を解決し、新たなビジネスへと発展させていくための拠点「リそなグループビジネスプラザおおさか」を開設しました!

### ■ ビジネスプラザおおさかの4つの機能

#### 1. 「コンタクトデスク」

海外駐在員や専門家に直接相談ができます。

#### 2. 「人材ソリューションデスク」

人に関する課題にワンストップで対応します。

#### 3. 「創業支援デスク」

創業に関する問題をトータルでサポートします。

#### 4. 「交流サロン」

人と情報が行き交うインフラとして公開します。



## ■ ライフステージに応じた取引先企業の支援強化 (対象期間 2015年4月~2016年3月)

### ■ 創業・新事業支援機能等の強化

- 創業・新事業支援融資 …… 63件 1,078百万円
- 創業支援  
八尾創業スクール開催 …… 参加者31名、うち起業済6名、  
起業プラン確定6名
- 大阪府ビジネスプランコンテスト  
「大阪起業家スタートアップ事業」協賛

### ■ 事業再生に向けた積極的な取り組み

- 改善計画書の作成指導・提案 …… 653先
- 中小企業再生支援協議会の活用  
相談先数 …… 37先  
再生計画策定先数 …… 4先

### ■ 取引先企業に対する経営相談・支援機能の強化

- ビジネスマッチング  
実施件数 …… 1,878件  
成約件数 …… 1,343件
- 海外進出支援  
海外進出支援件数(本部、リそなグループ、  
海外提携銀行との連携によるサポート) …… 189件

### ■ 事業承継対策ニーズへの継続的な取り組み

- 事業承継ニーズの高い取引先への継続的な  
提案活動を展開  
自社株評価 …… 255件  
自社株評価に基づくコンサルティング …… 218件  
(自社株承継信託 …… 5件)
- M&A のマッチング支援 …… 35件

### ■ 個人保証・不動産担保に過度に依存しない融資の推進

- コベナンツ融資 …… 448件 76,970百万円
- ABL(動産・債権担保)融資 …… 34件 7,500百万円

### ■ 地域密着型金融推進の為の人材育成

- 目利き力とソリューション力の向上に向けた研修により、  
専門性が高くコンサルティング機能が発揮できる人材を育成
- 融資業務トレーニー …… 累計70名
- 信託トレーニー …… 累計5名
- 支店長長期海外研修 …… 累計6名